

職務経歴書

2025年7月24日現在

氏名 大野 遥平

■職務要約

高校卒業後、株式会社モロオに新卒入社、2年間医薬品の卸・管理を行った後、生まれ育った帯広で居続けるのではなく、新しい環境で挑戦したいと考え、札幌に転居し株式会社レジェンドプロモーションに入社。通信商材の販売・営業を3年間経験しました。その後、趣味の映像制作を仕事にしたいと思い、地元の友人と共に映像制作をするため、帯広に戻り、十勝清水町役場で地域おこし協力隊で就業。地域おこし協力隊の任期が最大3年間のため、その間転職活動を行い、株式会社三浦商店の社長様の誘いで株式会社三浦商店に入社。映像制作の仕事にやりがいを感じ、充実した日々を過ごしていたが、経済的に厳しく札幌に戻るべきと考える。株式会社Tooに入社し、クリエイティブを創る側から販売・提供する立場になり現在奮闘中。

■職務経歴

2024年4月～現在 株式会社Too	
事業内容：コンピューター、その他デジタル機器、ソフトウェアの販売・保守・サポート 資本金：1億円 売上高：307億円 従業員数：478人 上場：非上場	
2024年4月 ～ 現在	札幌オフィス 【業務内容】 ◆法人営業 Apple・Adobeの正規代理店として、PCやソフトウェア、複合機などの販売 ・担当エリア 札幌近郊 ・主な顧客 中小規模のデザイン・クリエイティブ企業 ◆業務内容 ・見積書・注文書作成、商品手配、納品 ・契約手続き、納期管理、導入スケジュール調整など ・導入に向けた社内外の調整（SEやベンダーと連携） ・自社サポートチームと連携して、納品や導入後の保守・サポート ・サポート契約や更新時期のリマインド ・セキュリティ強化、ネットワーク最適化などの追加提案 ・営業資料の作成 ・社内イベントの映像制作 2025年社内決起大会 500名規模の映像演出を担当

2021年4月～2024年3月 株式会社三浦商店

事業内容:家具金物・灯油・ストーブ・自転車の販売、修理、合鍵制作等 資本金:100万円
売上高:非公開 従業員数:3人 上場:非上場

2021年4月
～
2024年3月

【業務内容】

- ・映像・プロモーション制作(地元企業・官公庁)
- ・YouTube 動画編集・サムネイル制作
- ・芽室町の広報やPR活動・ドローンスクール
- ・商店(小売店)事務・経理・配送・官庁関係のやり取り

【取扱い商材】 金物、家具、灯油、他

【取引顧客】 役場や商工会、民間企業(北海道芽室町役場、芽室町商工会、十勝農業試験場、株式会社デスティネーション十勝ほか)

【実績など】

2021/8 芽室町成人式の映像制作(芽室町役場)

2021/10 芽室町地ビールのPR動画の制作(芽室町商工会)

2021/11 ノアソビSDGsプロモーション映像(NPO法人 Qucurcus)

2022/5 北方領土映像制作(公益社団法人 日本青年会議所)

2022/7 「桜ら展」遠い約束(合同会社ACT PROMOTION) その他

事業内容：町の広報活動、映像制作、地域住民の行政窓口

<p>2020年4月 ～ 2021年3月</p>	<p>地域おこし協力隊・農林課配属</p> <p>【業務内容】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・地元農家への巡回 ・雇用促進に向けての課題解決 ・十勝清水町の農業や町の情報発信とPR 映像制作や広報 ・冬の農家の休業期間を有効活用するため、前職での経験を活かし自ら企画を持ち込み提案 ・地域住民に向けたスマホ教室の開催 ・企画から実施まで全てを担当 ・広報課と連携し街の広報活動等 <p>【取引顧客】 十勝清水近隣の農家、十勝清水農業協同組合、十勝清水近隣住民</p> <ul style="list-style-type: none"> ・農業理解・地域情報発信 <p>清水町の基幹産業である畑作農業の現場を理解するため、農家の作業支援を行いながら、播種・収穫・選別作業などを体験。現地で得た知見や農業者の声をもとに、町内広報誌への記事執筆やYouTubeでの動画発信を通じて、地域の魅力を広く伝える取り組みを行う。</p> <ul style="list-style-type: none"> ・地域住民向けデジタル支援（冬季活動） <p>冬季の農閑期には、町内の高齢者を中心とした住民を対象に「スマホ教室」を企画・運営。地元には携帯ショップがなかったため、スマートフォンの基本操作（電話・カメラ・LINE・文字入力など）に関する講座を実施し、日常生活でのスマホ活用をサポート。</p> <p>取り組み成果・実績：</p> <ul style="list-style-type: none"> ・広報誌での農業紹介記事の定期掲載 ・地元農業を紹介するYouTube動画の企画・撮影・編集・配信を担当
----------------------------------	--

2017年4月～2020年3月 株式会社レジェンドプロモーション

事業内容：セールスプロモーション・モバイル事業・人材派遣事業

資本金：1,300万円 売上高：非公開 従業員数：70人 上場：非上場

2017年4月

札幌支社

～

2020年3月

【業務内容】通信商材（光回線・スマホ・タブレット）の営業・販売

・店舗に来店した方への商談

・出張販売（スーパー・商業施設）での完全な新規客への営業活動

【取扱商材】光回線（NTT・KDDI）、スマホ・タブレット、その他キャリア商材

【取引顧客】20代半ば～50代までの個人

【個人実績】

北海道支社、社内コンテストでは複数回1位を獲得

タブレット月間80台売り上げの実績があります。

・携帯キャリア商材の販売促進業務

ドコモなど大手携帯キャリアの販売支援スタッフとして、携帯ショップ・家電量販店・大型商業施設などで、スマートフォン・インターネット回線等の提案販売を担当。

接客対応やプラン提案を通じて、お客様のニーズに合った契約獲得を実現。

・店舗スタッフ向けの販売研修企画・実施ショップ店員向けに、商品の伝え方・接客の流れ・ヒアリングのコツなどを指導する店舗研修を実施。販売経験に基づく実践的な内容で、店舗全体の販売力強化に貢献。

・販促イベントやプロモーションの運営支援

店頭での販売キャンペーンや新商品リリース時のプロモーションイベントにおいて、企画準備から当日の運営までを担当。売上目標達成に向けて、店舗スタッフやクライアントと連携してプロジェクトを推進。

2015年4月～2017年3月 株式会社モロオ	
事業内容：医薬品、検査試薬、医療機器の卸売、医薬品在庫管理・発注システムの開発および販売	
資本金：8億円 売上高：1,153億円 従業員数：602人 上場：非上場	
2015年4月 ～ 2017年3月	<p>物流職・帯広営業部</p> <p>【業務内容】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・営業所の倉庫内でのピッキング・配達 ・医薬品の仕分け、在庫管理、品質管理 <p>【取扱商材】 医薬品、健康試薬、健康食品</p> <p>【取引顧客】 道内の病院や薬局、医療機関</p> <p>医薬品卸売の物流部門で、**医薬品の出入庫管理や適正保管業務（温度・期限管理、棚卸）を中心に担当。</p> <ul style="list-style-type: none"> ・緊急配送対応にも従事し、医療機関への安定供給に貢献。 ・倉庫内業務の効率化に向けた改善プロジェクトの企画・推進を実施。 ・配送員や作業スタッフの日常業務 ・PC入力・在庫データ管理等のシステム業務も含め、データ精度向上に取り組む <p>ビジネスマナーや電話対応・お客様とのコミュニケーションなど、ビジネスパーソンとしての基礎を学び、会社に貢献した。</p>

■スキル

Word	報告書、見積書、礼状などの、社内外文書の作成が可能なレベル
Excel	関数の使用やデータ表の作成が可能なレベル
PowerPoint	会議資料、提案資料の作成が可能なレベル
Photoshop	業務上の実務で使用できるレベル
Illustrator	基本操作が難なくできるレベル
Premiere Pro	業務上の実務で使用できるレベル
After Effect	業務上の実務で使用できるレベル
Figma	業務上の実務で使用できるレベル

志望動機

私はこれまで法人営業として、お客様の課題を深くヒアリングし、最適なITソリューションを提案してまいりました。また、並行して地域プロモーション映像やYouTubeコンテンツなどの制作にも携わり、「伝える力」で課題を解決することに大きなやりがいを感じてきました。

そうした経験を通じて、より自ら手を動かし、視覚的に価値を届ける仕事に本格的に取り組みたいという想いが強まり、クリエイターとしてのキャリアに挑戦する決意をいたしました。

現職ではAdobe・Apple製品を中心とした法人営業として、中小のクリエイティブ企業を担当しており、制作現場のワークフローや表現手法を理解したうえでご提案する機会も多く、ディレクターやデザイナーとのコミュニケーションにも自信があります。また、自身でもPremiere ProやPhotoshop、Illustratorを用いた映像・グラフィック制作を行ってきた実績があり、構成から納品まで一貫した制作が可能です。

営業と制作、両方の経験を活かし、クライアントの課題に深く寄り添いながら、伝わるクリエイティブを形にしていく。そんな「提案型のクリエイター」として貴社に貢献してまいりたいと考えております。